

# “ L’autoconsommation solaire comme clé de résilience énergétique pour l’industrie et les collectivités. ”

## ZOOM SUR NaoVolt

Ingénierie solaire B2B  
en autoconsommation,  
stockage et IRVE.

40 projets réalisés

7 collaborateurs

Prévision CA 2026 : 4 M€

[naovolt.com](http://naovolt.com)

**C**réée en juillet 2025 par deux experts du secteur, NaoVolt se positionne comme un acteur de la sécurité énergétique et propose des solutions intégrées et sur mesure pour accompagner une transition rendue complexe par des réglementations incertaines. Alors que la demande électrique explose (+45% d’ici 2035, portée par l’électrification, l’intelligence artificielle et l’installation de 15 millions de bornes IRVE), 80% des entreprises françaises visent aujourd’hui une stratégie d’autoconsommation pour réduire une facture énergétique nationale estimée à 120 milliards d’euros par an. NaoVolt prône l’indépendance énergétique par des solutions sur mesure de production solaire en autoconsommation.

### Produire de l’énergie solaire en autoconsommation collective

NaoVolt fait le choix d’une résilience décarbonée, indépendante des aléas réglementaires et développe des solutions complètes de gestion de l’énergie basées sur la production solaire en autoconsommation collective et alimenter en électricité, tous les bâtiments chronophage en électricité et qui n’ont pas de place pour mettre des panneaux solaires.



Erwan AUMON,  
co-fondateur

**« L’énergie solaire, la moins chère à produire, alimente à la fois les sites, les bornes de recharge IRVE et les systèmes de stockage sur batterie permettant ainsi d’utiliser l’énergie au meilleur moment de la journée afin de limiter l’usage du**

**réseau. Notre accompagnement complet du projet : audit énergétique, conception, installation, supervision et maintenance, est la clé de voûte de notre succès et celui de nos clients. »**

### Une ingénierie complète, locale et certifiée

Aujourd’hui, NaoVolt accompagne ses clients sur tout le territoire français, avec une chaîne de valeur internalisée : bureau d’études, installation forte puissance, certification QualiPV 500 et service urbanisme. Chaque projet intègre une supervision intelligente et un service de maintenance prédictive. « Le potentiel de l’IA nous fait gagner du temps. De la prédiction et de la performance » ajoute Erwan AUMON. « Plus de 2 millions d’euros de commandes et 25 chantiers, sont aujourd’hui dans le pipe, ce qui est très encourageant pour la suite » explique le dirigeant.

### 80% d’autoconsommation pour une indépendance garantie

Contrairement aux offres standardisées et surdimensionnées, NaoVolt conçoit des projets ajustés aux besoins réels des entreprises et garantit un retour sur investissement sur moins de 7 ans. L’approche « clé en main » assure la cohérence technique et économique de chaque projet : toitures photovoltaïques industrielles, ombrières de parkings, champs solaires ou solutions hybrides avec bornes IRVE et batterie de stockage.



Philippe COURVASIER,  
co-dirigeant

**« L’incertitude électorale, pourrait redéfinir les trajectoires énergétiques françaises, mais conforte l’intérêt d’une production locale maîtrisée. NaoVolt anticipe cette évolution et outille foncières, collectivités et gestionnaire de retail park pour préserver leur indépendance énergétique. »**

### Une jeune entreprise portée par l’expérience et l’expertise

Dirigée par Philippe COURVASIER (59 ans, expert en restructuration) et Erwan AUMON (48 ans, ancien directeur commercial industrie/new tech), NaoVolt capitalise sur 40 projets et une prévision de chiffre d’affaires de 4 M€ en 2026, pour une équipe de 7 collaborateurs. En conjuguant rigueur d’ingénierie et vision long terme, NaoVolt veut insuffler de la confiance au sein d’une filière en tension où l’écart de coûts entre les sources d’énergie valorise la pertinence du modèle solaire décentralisé.